

Oportunidades de Negocio en Japón.

7 de Febrero de 2012

La Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Valencia, en colaboración con la JAPAN EXTERNAL TRADE ORGANIZATION (JETRO), organismo oficial promotor de las relaciones económicas de Japón en el exterior, organiza un seminario sobre la situación del mercado japonés, que tendrá lugar en la Sala de Plenos de la misma el día 7 de febrero de 2012.

Japón está considerado como el segundo país con mayor poder tecnológico económico tras USA y, desde la perspectiva de la Unión Europea, la segunda mayor economía mundial también tras USA. Su población cercana a los 128 millones de habitantes que cuenta con un amplio poder adquisitivo, ya que su renta per cápita se sitúa en los 38.000 dólares.

Sin embargo, y aunque las exportaciones españolas han crecido los últimos años, todavía son insuficientes. En el ranking de proveedores de la UE, sólo Austria, Finlandia, Grecia, Portugal y Luxemburgo exportan a Japón menos que España. Con todo, hay muchas razones por las que vale la pena el esfuerzo de exportar a este país, ya que el mercado japonés es rentable, seguro y con influencia en Asia. En cuanto a las ventas de la Comunidad Valenciana a Japón, éstas alcanzaron en 2010 los 59 millones de euros, lo que supuso un incremento del 10% respecto a 2009.

Lugar de celebración INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Navegación de Valencia.
C/ Jesús, 19 (46007-Valencia)
Telf: 963103900 / 963103962 (Departamento Internacional)
Email: mlmartinez@camaravalencia.com
[INSCRIPCIÓN ON LINE](#)

(Si desea entrevista individual con algún ponente, envíen un e-mail, además del formulario on line, indicando el asunto de la entrevista)

Precio: 50€
Fecha: 7 de febrero
Lugar: Salón de Plenos, 4ª Planta
Horario: De 09:45 h a 12:00 h
(Pago mediante Transferencia Bancaria
C/C: 0030-3072-27-0001517271)

PROGRAMA

- 09.45** Recepción de asistentes y entrega de documentación
- 10.00** **APERTURA**
Cámara de Comercio de Valencia
Sr. D. Vicente Mompó, Responsable Área Internacional
JETRO Madrid
Sr. D. Tasya Kato, Director General JETRO Madrid
- 10.15** **El mercado de Japón**
Sr. D. Nagi Pérez Takagi – Promoción y Relaciones Institucionales de JETRO Madrid
- Sobre JETRO (objetivos y ayudas)
 - Introducción sobre la economía japonesa
 - Como hacer negocios con Japón
 - El mercado japonés y sus características
 - Oportunidades de negocio
 - Acceso al mercado y ejemplos de empresas españolas de éxito,
- 11.00** **Aseguramiento de operaciones en Japón..**
Sr. D. Rafael García – Director Oficina CESCE en Valencia
- 11.15** **Experiencia de empresas valencianas en Japón**
Sr. D. Pedro Gómez – Dpto. Exportación Bodegas Vicente Gandía Pla
Sr. D. Jose Manuel Iñiguez – Director Akaoni Studio
- 11.45** **Coloquio y Clausura**
- 12.00** **Entrevistas individuales con los ponentes.**