

BOLETIN DE NOTICIAS NUM. 1 - INDIA

CAMARA DE VALENCIA. INDIA

No habrá impuestos para los expatriados por el trabajo no relacionado con India

Las responsabilidades impositivas para los expatriados encargados de las actividades de una empresa en India y en otros países de la región podrían reducirse considerablemente ya que un tribunal ha establecido que no hay que pagar impuestos por el salario obtenido fuera del subcontinente por trabajo no relacionado con operaciones indias.

La rama de Delhi del Income Tax Appellate Tribunal (ITAT) ha establecido que, si el empleado expatriado es capaz de demostrar que no ha desarrollado ninguna actividad relacionada con operaciones indias mientras trabajaba fuera del país, el salario recibido por esos días no será gravable aquí.

El veredicto del Income Tax Appellate Tribunal se relaciona con el caso de Ellis D'Rozario, un empleado expatriado de la empresa con base en Dubai Master Foods Middle East FZE. La empresa había nombrado a Rozario, de nacionalidad australiana, jefe regional para el subcontinente indio en su oficina de coordinación de Nueva Delhi.

Según el contrato de empleo entre Rozario y la empresa, tenía que viajar fuera del país para vigilar las operaciones, una práctica común seguida por la mayoría de las multinacionales. El expatriado era un "residente, pero no residente ordinario", para el año fiscal 2000-01. De acuerdo con la Income Tax Act, un individuo se considera residente durante el año previo (el año para el que se calcula la responsabilidad fiscal) si ha estado en India durante 182 días o más de ese año. También es tratado como residente si está en India durante 60 días o más en un año dado, habiendo estado en el país durante 365 días o más durante los cuatro años anteriores. El departamento de recaudación de impuestos decidió que el salario recibido durante las visitas de Rozario fuera del país estaba sujeto a impuestos, ya que también recibía noticias sobre las operaciones indias durante esos días. Más aún, de acuerdo con el contrato de empleo, el expatriado tenía su base en India, desde donde prestaba servicios a la empresa. Esto fue discutido por el pagador de impuestos que dijo que las actividades desarrolladas fuera de las fronteras no estaban relacionadas con las operaciones indias y, por tanto, no sujetas a esos impuestos.

Sin embargo, ya que el empleado expatriando no había proporcionado ninguna evidencia en forma de documento respecto al trabajo realizado fuera de India, el tribunal traspasó el asunto a las autoridades impositivas para que decidiesen sobre el asunto.

Fuente: Economic Times 09/03/09

India no tiene el marco regulatorio adecuado para las telecomunicaciones

India todavía está por detrás de los países emergentes de Asia en lo que a establecimiento de un entorno exitoso para las telecomunicaciones se refiere, de acuerdo con el último informe que aborda este tema.

LIRNEAsia, una empresa de investigación con sede en Sri Lanka, ha sido la responsable del estudio Telecom Regulatory Environment (TRE) que incluya a ocho economías asiáticas emergentes — India, Pakistán, Bangladesh, Sri Lanka, Maldivas, Tailandia, Indonesia y Filipinas. El estudio muestra que, debido al retraso en la subasta del espectro 3G y la especulación acerca de la concesión del espectro 2G, India se consideraba menos eficiente en términos de gestión de recursos escasos. De hecho, las últimas calificaciones en el TRE en lo que se refiere a esta dimensión han descendido marginalmente desde 2006, la última vez que se llevó a cabo el estudio. Pakistán, sin embargo, consiguió el mejor puesto en este campo debido a sus políticas para procesar las aplicaciones para el uso del espectro así como controlar su uso.

En el informe, que analiza el entorno regulatorio y político, desarrollado en 2006 y 2008, India puntuó cerca del máximo para la política de servicio universal y la implementación del subsector de telefonía móvil. Sin embargo, todavía está por detrás de Pakistán en lo que se refiere a proporcionar un entorno adecuado para la entrada y operaciones de nuevos actores.

De acuerdo con el estudio, Pakistán, que consiguió una alta puntuación de 3,9 de 5 para la categoría de entrada en el mercado, se sitúa como el entorno más abierto para la nueva participación.

Fuente: Business Standard 09/03/09

La capacidad india de producción de equipo energético se multiplicará por cuatro en cinco años

La capacidad india para producir equipo energético podría multiplicarse por cuatro hasta casi alcanzar los 43.000 Mw durante los próximos cinco años a través de inversiones de más de 300.000 millones de rupias (4.615 millones de euros).

Actualmente, la capacidad total de producción de equipo energético del país está alrededor de los 10.000 Mw, cubierta únicamente por la gubernamental Bharat Heavy Electricals Ltd (BHEL).

Se prevé que los 33.000 Mw de capacidad adicional se añadan hacia el final de 2015, de acuerdo con los últimos datos obtenidos de la Central Electricity Authority (CEA), el principal organismo planificador del sector energético en el país. Esto ayudaría a conseguir el objetivo de aumentar la capacidad de generación de energía en más de 80.000 Mw en el actual Plan y de 100.000 Mw en los siguientes planes quinquenales (doceavo y treceavo).

También terminará con el monopolio de BHEL en el mercado del equipo energético gracias a la entrada del sector privado.

Empresas como Larsen & Toubro, JSW y Reliance están en proceso de crear instalaciones de producción de equipo en el país en asociación con socios extranjeros.

BHEL, sin embargo, confía en mantener una gran cuota de mercado: “nuestro objetivo es una cuota del 60-65%. Los competidores del sector privado no nos preocupan”, dijo el presidente y director ejecutivo K Ravi Kumar.

Kumar, sin embargo, reconoce que se enfrenta a una dura competencia por parte de productores de material energético chinos como Dongfang Electric Company (DEC) y Shanghai Electric Company.

Las empresas chinas están proporcionando más de 20.000 Mw en equipo para la generación de energía en el marco del plan actual, que termina en 2012. Esto es alrededor de un cuarto de la capacidad total que debe ser desplegada durante el periodo.

Los expertos dicen que el menor monopolio de BHEL en el segmento del equipo energético ayudaría a cumplir los planes de proyectos.

El Ministerio de Energía ha acusado a menudo a BHEL, que se enmarca dentro del Ministerio de Industria Pesada, de retrasos en el suministro de equipos que llevan a su vez a retrasos en proyectos. Estos han sido citados por el CEA en el "National Electricity Plan" como una de las "principales razones para la pérdida" de alrededor de 4.000 Mw de capacidad de generación de energía durante el último plan (2002-2007).

BHEL, sin embargo, afirma que el gran número de pedidos por parte de las fábricas estatales es la causa del lento suministro de equipo.

Los expertos creen que la adición masiva ayudará a fortalecer la base instalada de más de 143.000 Mw de capacidad en India, lo que asegurará una mayor disponibilidad de energía para los consumidores.

Además, se espera que se desarrollen plantas supercríticas que producen más energía por unidad de carbón y se consideran más beneficiosas para el medio ambiente.

Fuente: Business Standard 09/03/09

El sector de los productos de ingeniería prevé una pérdida de 400.000 empleos

El sector de los productos de ingeniería, que supone alrededor de un quinto de las ventas exteriores de bienes indios, podría sufrir la pérdida de 400.000 empleos al final de 2008-09. Además, los exportadores de estos artículos dicen que el crecimiento del sector exportador se reducirá a la mitad en el actual fiscal, como consecuencia de que los pedidos de los mercados exteriores como Estados Unidos y Europa se han reducido considerablemente.

"Basándonos en los inputs y algunas estudios que hemos conducido en ciertos sectores del campo de las ingenierías, está claro que alrededor de 400.000 personas perderán su trabajo de aquí a finales de marzo de 2009", dijo R Maitra, director ejecutivo del Engineering Export Promotion Council, un organismo cuasi-gubernamental que aglutina a los exportadores del sector.

"La mayoría de las pérdidas se están produciendo en las pequeñas y medianas empresas", añadió Maitra.

De acuerdo a los datos disponibles en el consejo, 13.000 empresas exportadoras de bienes de ingeniería emplean a más de cuatro millones de personas. Alrededor del 50% de estas empresas son pequeñas y medianas empresas (SMEs). Se ha considerado a este sector el menos impactado por la crisis económica en los mercados exteriores. De acuerdo con la Federation of Indian Export Organisations, se prevé que los textiles y la artesanía contribuyan en mayor medida a la pérdida de 10 millones de empleos en las industrias relacionadas con la exportación en 2008-09.

Un informe de alrededor de 30 SMEs realizado por el consejo estudio estableció que alrededor de 1.900 personas habían perdido sus trabajos en estas empresas durante el periodo de agosto a enero de 2008-09: “el segmento de las herramientas será uno de los más afectados”, según Maitra.

El consejo predice un crecimiento del 15% en 2008-09 hasta los 38.800 millones de dólares frente al aumento del 27,4% (33.720 millones de dólares) durante el año anterior. Esta será la menor expansión de las exportaciones de productos de ingeniería en siete años.

Entre 2003-04 y 2007-08, el sector fue testigo de una tasa de crecimiento compuesta de las exportaciones del 33,4%.

“Los Estados Unidos y Europa suponen alrededor del 30-40% de nuestras exportaciones totales. Los pedidos de estos países se han reducido drásticamente, dijo Maitra.

Las exportaciones se han contraído en los meses tras septiembre de 2008. Las estimaciones iniciales disponibles en el Ministerio de Comercio sugieren que en el periodo de abril a febrero de 2008-09, las exportaciones fueron de 157.300 millones de dólares, un aumento del 10,11% sobre los 142.850 millones en el mismo periodo del pasado año.

En este contexto, el Ministerio de Comercio ha revisado el objetivo de exportación hasta 175.000 millones de dólares desde la estimación anterior de 200.000 millones.

Fuente: Business Standard 09/03/09

India permanecerá como destino clave para la externalización de servicios

En un momento en que el presidente de los Estados Unidos Barack Obama está criticando fuertemente la externalización, la empresa financiera internacional Moody's ha dicho que India permanecerá como un destino clave para la externalización.

“India continuará siendo esencial por su sabiduría técnica y su fuerza de trabajo urbana que domina el inglés cuyos sueldos son mucho menores que los de sus homólogos europeos”, afirmó el economista de Moody's economy.com Sherman Chan.

Sherman también dijo que la externalización India también se verá afectada por la crisis económica, ya que la demanda de apoyo para la IT o el telemarketing se ha debilitado considerablemente en meses recientes.

Sin embargo, se recuperará en cuanto la economía global lo haga, a pesar de que se prevé que la evolución sea gradual ya que las empresas serán cautelosas respecto a los planes de inversión, añadió.

En su primer discurso en la sesión conjunta del Congreso de los EEUU el mes pasado, Obama había dicho que su administración pondría fin a las exenciones de impuestos a las empresas que lleven trabajo al exterior.

La industria de exportación de software y BPO India, que supone 40.000 millones de dólares y que es principalmente impulsada por la externalización, obtiene un 60% de los beneficios de Estados Unidos.

Fuente: Mint 09/03/09

La IED se recupera en enero tras caer durante tres meses

Tras haberse contraído durante tres meses consecutivos, los flujos de Inversión Extranjera Directa (IED) se expandieron un 58% en enero de 2009, ya que las empresas de otros países inyectaron 2.730 millones de dólares en India.

Los flujos de IED se habían reducido durante tres meses hasta diciembre de 2008 a causa de los retrasos o las cancelaciones en las inversiones debidas a la crisis financiera global.

La exportación total agregada para el periodo de abril a enero 2008-09 fue de 23.800 millones de dólares, con lo que se espera que se supere el último objetivo de 25.000 millones de dólares fijado para este fiscal.

Los expertos, sin embargo, no ven en esto un motivo para ser más positivos: “Las últimas cifras de IED no indican un crecimiento sostenido. El aumento durante el mes podría deberse a los compromisos hechos por empresas extranjeras antes de la crisis”, dijo Indranil Pan, economista jefe del Kotak Mahindra Bank.

Fuente: Business Standard/The Economic Times 17/03/09

Las opciones de India en el pacto con la UE

Mediante las declaraciones realizadas al Economic Times, fuentes del Ministerio de Comercio intentaron aclarar las cada vez mayores preocupaciones en círculos domésticos sobre el acuerdo económico entre India y la UE: “Hay grandes complementariedades entre la UE e India y aún no hemos llegado a la fase de hacer concesiones, por lo que los miedos que se expresan ahora son infundados” afirmó un funcionario de este Ministerio que prepara la sexta ronda de charlas bilaterales que dan comienzo hoy.

Sin embargo, parece que esto podría ser una visión demasiado simplista. Hay una clara necesidad de una mayor implicación de todos los participantes en el proceso de negociación, ya que el grupo de comercio de alto nivel que ha establecido los contornos del acuerdo no era lo suficientemente representativo. La UE es el socio comercial más importante de la India, que suponen un quinto del comercio total del país asiático y también una de las principales fuentes de inversión extranjera. Frente a esto, India actualmente supone menos del 2% del comercio total de la UE.

Tal y como las cosas están ahora, India tienen mucho que perder (o ganar) del acuerdo en comparación con la UE. El pacto cubriría un gran número de áreas –intercambio de bienes y servicios, derechos de propiedad intelectual, inversiones transfronterizas, políticas de competencia, facilidades gubernamentales, etc. Así que los legisladores indios deberían tener más cuidado con las condiciones propuestas que sus contrapartes europeas.

Observando el informe del grupo de alto nivel, India podría tener que ir más allá de los compromisos de la OMC en el área del intercambio de bienes, sin que existan gestos recíprocos por parte de la UE. Tal y como las cosas están ahora, el acuerdo permitiría a India mantener solo un 10% de las tasas – que incluyen tanto bienes agrícolas como industriales – fuera de su alcance.

India ha estado resistiéndose a la liberalización comercial multilateral de la OMC a pesar de que no tenía que recortar los porcentajes en un 5% de los impuestos agrícolas y solo hacer reducciones menores a la media en otro 7%, y luchó por conservar intactas

un 5% de las tasas que se aplican sobre productos industriales. Además, India también ha obtenido un acceso preferencial a la UE en lo que respecta a varias tarifas bajo el sistema GSP, algo que reduce al alcance de las ganancias por su parte en caso de reducción de las restricciones aduaneras de los socios europeos.

En lo que India se debería centrar por tanto es en frustrar los intentos de la UE de expandir las barreras no arancelarias, ya que los impuestos se están volviendo instrumentos menos importantes del proteccionismo. (Un ejemplo lo constituyen los Países Bajos, que interceptaron un cargamento de medicamentos indios hacia Brasil en nombre de la legislación antifalsificación local).

“Los temas de impuestos deben situarse a un nivel paralelo al resto en las negociaciones” afirma Biswajit Dhar del Indian Institute of Foreign Trade. “En lo que respecta a los servicios, India tiene mucho con lo que regatear – el cambiante “mix” demográfico de la UE ofrece unas oportunidades tremendas a los profesionales indios”. Nueva Delhi necesita estar alerta sobre los asuntos relacionados con los derechos de propiedad intelectual.

Es importante para India proteger su conocimiento tradicional y su biodiversidad de propuestas de patente injustas. También permanece la duda sobre si India puede aceptar las demandas de la UE sobre transparencia gubernamental que ya ha rechazado en el foro multilateral.

El bloque europeo también busca una mayor relajación en las regulaciones del sistema bancario y financiero indio.

Fuente: The Economic Times 17/03/09