

## Contrato suscripción “BonoActualízate” Alumni

De una parte, D. Jorge Linares Ferrán, con NIF 53096918S, como Director Gerente de Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de València, con CIF Q4673002D y sede social en Poeta Querol 15, (en adelante Cámara Valencia).

Y, de otra parte, D/Dª \_\_\_\_\_ con NIF \_\_\_\_\_ y domicilio en \_\_\_\_\_ (en adelante “El contratante”).

### ACUERDAN

**Primero.-** El presente contrato tiene por **objeto** regular la relación que se establece entre Cámara Valencia y El contratante por la adquisición del servicio de Tarifa Plana en Formación para los cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives: BonoActualízate. Se adjunta Listado de Cursos sujetos al Bono en Anexo I<sup>(\*)</sup>.

**Segundo.-** La adquisición del servicio de Tarifa Plana en Formación para los cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives: BonoActualízate, se lleva a cabo a través de la modalidad:

- Bono Alumni:** Formación durante un año para el Alumni<sup>(\*\*)</sup>  
Precio anual 700€

**Tercero.-** La adquisición del Bono da derecho a formación ilimitada en cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives, en el periodo de un año desde la contratación (firma del contrato y pago), para el Alumni contratante, y siempre que haya plazas disponibles en los cursos elegidos. El no consumo de la cuantía del Bono en el año de vigencia del mismo no dará derecho a devolución ni compensación de las cuantías no consumidas.

**Cuarto.-** La adquisición del Bono se realiza como una entrega a cuenta que generará las facturas correspondientes a los cursos contratados y hasta alcanzar la cuantía del Bono. La inscripción a cursos una vez sobrepasada la cuantía del Bono se hará con carácter de “Invitado”.

**Quinto.-** La cuantía del Bono debe ser ingresada en su totalidad a través de transferencia bancaria en el siguiente número de cuenta ES09 0030 3072 24 0375102273.

<sup>(\*)</sup> La programación de cursos de Actualización se revisa anualmente adaptándola a las tendencias y necesidades de las empresas.

<sup>(\*\*)</sup> Alumni es el Club de Antiguos Alumnos de la Escuela de Negocios Lluís Vives de Cámara València que vincula a los alumnos que han realizado Programas Directivos y Máster.

En el caso de que el titular del bono sea diferente de quien realiza el pago, debe indicar los datos del pagador:

NIF PAGADOR: \_\_\_\_\_

PAGADOR: \_\_\_\_\_

**Sexto.-** Si El Contratante con cargo a este Bono realiza inscripciones a cursos y no asiste a los mismos, será penalizado con la pérdida del Bono para el inscrito, sin posibilidad de sustitución, salvo que comunique la no asistencia con 7 días de antelación al inicio del curso.

**Séptimo.-** Cámara Valencia, a través de la Escuela de Negocios Lluís Vives se reserva el derecho de cancelación de cursos por razones operativas, que será siempre comunicada esta circunstancia a los inscritos con la antelación oportuna.

**Octavo.-** Que los firmantes del presente contrato garantizarán el cumplimiento de lo establecido en el Reglamento (UE) 2016/679 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2016, de protección de datos de carácter personal, asumiendo las obligaciones y responsabilidades que se derivan de la misma y de la suscripción del presente documento.

Las partes adoptarán las medidas de índole técnica y organizativas necesarias que garanticen la seguridad de los datos y evite su alteración, pérdida, tratamiento o acceso no autorizado, habida cuenta del estado de la tecnología, la naturaleza de los datos almacenados y los riesgos a que están expuestos, ya provengan de la acción humana, del medio físico o natural.

**Noveno.-** El presente contrato entrará en vigor cuando tras la firma por las partes se confirme el ingreso del precio del Bono seleccionado, y tendrá una duración de un año, renovándose de forma automática por periodos anuales si no hubiera preaviso de alguna de las partes con un mes de antelación a la finalización del primer año o de cualquiera de sus prórrogas. A tal efecto, la empresa designa un número de cuenta para el giro de las domiciliaciones sucesivas.

Código IBAN: \_\_\_\_\_

**Décimo.-** Las partes se someten para la resolución de los conflictos devengados del presente contrato, a los juzgados y tribunales del domicilio del contratante.

Valencia a \_\_\_ de \_\_\_\_\_ de 20\_\_.

Por Cámara Valencia	Por El Contratante
Jorge Linares Ferrán Director Gerente de Cámara Valencia	Fdo:

## **ANEXO I**

# CURSOS ACTUALIZACIÓN

DIRECCIÓN, ORGANIZACIÓN Y PERSONAS	HORAS	FECHAS	DÍAS	PRECIO*
Mindfulness: Una herramienta eficaz para gestionar el estrés <sup>CE</sup>	20	19/02/19 - 16/04/19	M	390€
Personas que enamoran y venden <sup>(new)</sup>	5	25/02/19 - 25/02/19	L	250€
Novedades en Materia Laboral 2018-2019	8	06/03/19 - 13/03/19	X	150€
Cómo transformar el valor de cada hora de tu tiempo <sup>CE (new)</sup>	20	13/03/19 - 10/04/19	X	400€
Comunicar y Hablar en público <sup>CE</sup>	16	26/03/19 - 16/04/19	M	320€
Gestión de Personas con People Analytics <sup>(new)</sup>	20	07/05/19 - 04/06/19	M	400€
Habilidades y Herramientas para Dirigir <sup>CE</sup>	28	07/05/19 - 18/06/19	M	520€
Taller Práctico de Nóminas (Avanzado)	21	08/05/19 - 12/06/19	X	375€
Gestionar y Dirigir con éxito la Empresa: Elementos Clave <sup>CE</sup>	32	09/05/19 - 27/06/19	J	590€
El Comité de Dirección: una pieza clave en la empresa <sup>CE</sup>	16	15/05/19 - 05/06/19	X	320€
Entrenamiento en manejo de Competencias Emocionales en la empresa <sup>CE</sup>	16	06/06/19 - 27/06/19	J	300€
Habilidades en Comunicación Persuasiva <sup>CE (new)</sup>	16	03/10/19 - 31/10/19	J	320€
Mindfulness: Una herramienta eficaz para gestionar el estrés <sup>CE</sup>	20	14/10/19 - 02/12/19	L	390€
El reto de construir equipos <sup>CE</sup>	16	15/10/19 - 05/11/19	M	320€

## ECONÓMICO FINANCIERO

Finanzas Básicas para Directivos no Financieros <sup>CE</sup>	30	23/02/19 - 06/04/19	S	600€
Los costes en la empresa. Taller práctico <sup>CE</sup>	25	14/03/19 - 11/04/19	J	460€
El ABC de la Contabilidad <sup>CE</sup>	32	06/05/19 - 01/07/19	L	590€
Un paso más en Finanzas Básicas. Análisis económico - financiero <sup>CE</sup>	24	07/05/19 - 11/06/19	M	450€
Planificación Financiera y Gestión Presupuestaria <sup>CE</sup>	16	16/05/19 - 06/06/19	J	290€
Análisis de costes para la toma de decisiones <sup>CE</sup>	20	20/05/19 - 17/06/19	L	360€
La Fiscalidad Básica para tu negocio. Impuesto de Sociedades e IVA <sup>CE</sup>	15	05/06/19 - 19/06/19	X	290€
Análisis avanzado de estados financieros y elaboración de proyecciones <sup>CE</sup>	15	13/06/19 - 27/06/19	J	290€
Finanzas Básicas para Directivos no Financieros <sup>CE</sup>	32	30/09/19 - 18/11/19	L	640€
Excel para Controllers y Directores Financieros <sup>CE</sup>	20	15/10/19 - 12/11/19	M	360€
Taller práctico de Contabilidad Avanzada <sup>CE</sup>	24	17/10/19 - 28/11/19	J	450€
Control Económico Financiero y Control de Gestión <sup>CE</sup>	25	19/11/19 - 17/12/19	M	460€
Cierre del ejercicio 2019. Diagnóstico Económico Financiero <sup>CE</sup>	10	02/12/19 - 09/12/19	L	180€

## MARKETING Y COMERCIAL

Las 4 redes sociales fundamentales en la empresa (Facebook, LinkedIn, Twitter e Instagram) <sup>CE</sup>	20	11/02/19 - 11/03/19	L	360€
Claves para ser un vendedor de éxito: Técnicas Actuales de Venta <sup>CE</sup>	25	01/03/19 - 05/04/19	V	495€
Dirige, organiza y gestiona tu equipo de ventas <sup>CE</sup>	30	04/03/19 - 15/04/19	L	550€
Marca digital: contrúyela <sup>CE (new)</sup>	16	21/03/19 - 11/04/19	J	320€
Negocia como un experto: Aborda con éxito tus negociaciones comerciales <sup>CE</sup>	20	06/05/19 - 27/05/19	L	400€
Distínguese de tus competidores. Descubre tu valor diferencial <sup>CE (new)</sup>	24	08/05/19 - 12/06/19	X	480€
Marketing Digital <sup>CE</sup>	24	09/05/19 - 13/06/19	J	480€
Porque vender es mucho más: Las claves del sí. Cómo generar confianza en el cliente <sup>CE</sup>	20	24/05/19 - 14/06/19	V	400€
Vídeo Marketing: Introduce el vídeo en tu estrategia de marketing <sup>CE (new)</sup>	10	18/06/19 - 25/06/19	M	200€
La importancia de medir para mejorar (SEO y Google Analytics) <sup>CE</sup>	12	25/09/19 - 16/10/19	X	220€
Claves para ser un vendedor de éxito: Técnicas Actuales de Venta <sup>CE</sup>	25	27/09/19 - 08/11/19	V	495€
Habilidades Comerciales para la Venta de Alto Rendimiento <sup>CE</sup>	25	28/10/19 - 25/11/19	L	495€
Crea tu página web con Wordpress <sup>CE (new)</sup>	16	07/11/19 - 28/11/19	J	320€

OPERACIONES	HORAS	FECHAS	DÍAS	PRECIO*
Buenas Prácticas en la Gestión de Compras	24	25/02/19 - 08/04/19	L	450€
Gestión de Almacenes: Aprovisionamientos y Stocks	20	28/02/19 - 28/03/19	J	390€
Lean Management. Eficiencia en la mejora de operaciones <sup>CE</sup>	30	01/03/19 - 12/04/19	V	600€
Técnicas de negociación para compradores	16	06/05/19 - 27/05/19	L	310€
Herramientas de mejora continua. Lean Manufacturing <sup>CE</sup>	30	20/05/19 - 01/07/19	L	600€
Planificación y programación de la producción <sup>CE</sup>	30	27/05/19 - 08/07/19	L	600€
Logística & Supply Chain Management <sup>CE</sup>	30	17/10/19 - 28/11/19	J	600€
Gestión de aprovisionamiento y stocks: excelencia en las operaciones logísticas <sup>(new)</sup>	24	28/10/19 - 02/12/19	L	450€
El responsable de compras	20	04/11/19 - 02/12/19	L	400€

## INTERNACIONAL

Desarrollo práctico e integral de una operación de exportación: Analista EXPORT <sup>CE</sup>	40	09/05/19 - 11/07/19	J	790€
Los contratos más frecuentes y la aplicación del I.V.A. en las operaciones internacionales: Claves para evitar problemas comerciales y fiscales <sup>CE</sup>	16	21/05/19 - 11/06/19	M	300€
Conoce los trámites aduaneros en las operaciones de comercio exterior <sup>CE</sup>	20	15/10/19 - 12/11/19	M	400€
Operaciones triangulares: Otra modalidad de comercio exterior <sup>CE</sup>	20	24/10/19 - 28/11/19	J	400€
Créditos documentarios, mercado de divisas y financiación internacional <sup>CE</sup>	16	19/11/19 - 10/12/19	M	300€

## IDIOMAS

Inglés de los Negocios <sup>CE</sup>	40	04/02/19 - 15/04/19	L	550€
Curso de Conversación en Inglés	20	01/03/19 - 05/04/19	V	300€
Inglés de los Negocios <sup>CE</sup>	36	06/05/19 - 08/07/19	L	500€
Inglés de los Negocios <sup>CE</sup>	40	14/10/19 - 16/12/19	L	550€

## OFIMÁTICA

Uso y manejo de la hoja de cálculo Excel 2016	25	26/01/19 - 23/02/19	S	325€
Aplicaciones avanzadas de la hoja de cálculo Excel 2016	25	09/03/19 - 13/04/19	S	325€
Tablas dinámicas con Excel 2016	8	07/06/19 - 14/06/19	V	120€
Uso y manejo de la hoja de cálculo Excel 2016	25	07/10/19 - 04/11/19	L	325€
Power BI: Business Intelligence para su negocio <sup>(new)</sup>	25	09/11/19 - 14/12/19	S	350€
Aplicaciones avanzadas de la hoja de cálculo Excel 2016	25	13/11/19 - 11/12/19	X	350€

## Nuevos cursos de actualización en el área TIC y digitalización.

TECNOLOGÍA PARA LOS NEGOCIOS	HORAS	FECHAS	DÍAS	PRECIO*
Nuevo Reglamento General de Protección de Datos	8	05/02/19 - 12/02/19	M	150€
Programa Iniciación a la transformación digital en la PYME	36	06/02/19 - 10/04/19	X	900€
Programa de Mejora en Competencias Digitales	28	04/03/19 - 15/04/19	L	590€
Big Data y Analítica predictiva de datos: cómo anticiparte a situaciones clave en tu negocio	5	07/03/19 - 07/03/19	J	120€
Comercio electrónico. Conoce el canal de venta online	20	06/05/19 - 27/05/19	L	360€
Descubriendo la industria 4.0	12	09/05/19 - 23/05/19	J	220€
Tecnologías habilitadoras para la industria 4.0	16	11/06/19 - 02/07/19	M	300€
Diseña tu proyecto de industria 4.0. Taller práctico	16	21/10/19 - 11/11/19	L	300€
Ciberseguridad en la empresa: recomendaciones para evitar riesgos informáticos	20	22/10/19 - 19/11/19	M	480€

\*Formación bonificable. Consulte su bonificación.