

Contrato suscripción “BonoActualízate” Bono Pyme 30

De una parte, D. Jorge Linares Ferrán, con NIF 53096918S, como Director Gerente de Cámara Oficial de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de Valencia, con CIF Q4673002D y sede social de Poeta Querol 15, (en adelante Cámara Valencia).

Y, de otra parte, D/D^a _____ con NIF _____ como representante legal de la empresa/entidad _____ con CIF _____ y sede social en _____ (en adelante “El contratante”).

ACUERDAN

Primero.- El presente contrato tiene por **objeto** regular la relación que se establece entre Cámara Valencia y El contratante por la adquisición del servicio de Tarifa Plana en Formación para los cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives: BonoActualízate. Se adjunta Listado de Cursos sujetos a BonoActualízate en Anexo I^(*).

Segundo.- La adquisición del servicio de Tarifa Plana en Formación para los cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives: BonoActualízate, se lleva a cabo a través de la modalidad:

- Bono Pyme 30:** Formación durante un año para 3 personas de la empresa.
Precio anual 1.800€

Tercero.- La adquisición del Bono da derecho a formación ilimitada en cursos de Actualización de la Escuela de Negocios Lluís Vives, en el periodo de un año desde la contratación (firma del contrato y pago), para las personas indicadas en el Anexo II, y siempre que haya plazas disponibles en los cursos elegidos. El no consumo de la cuantía del Bono en el año de vigencia del mismo no dará derecho a devolución ni compensación de las cuantías no consumidas.

Cuarto.- La adquisición del Bono se realiza como una entrega a cuenta que generará las facturas correspondientes a los cursos contratados y hasta alcanzar la cuantía del Bono. La inscripción a cursos una vez sobrepasada la cuantía del Bono se hará con carácter de “Invitado”.

Quinto.- La cuantía del Bono debe ser ingresada en su totalidad a través de transferencia bancaria en el siguiente número de cuenta ES09 0030 3072 24 0375102273.

Sexto.- El Contratante deberá designar, según Anexo II las personas de la empresa que vayan a formarse, no pudiendo ser modificadas durante la vigencia del Bono salvo que hayan causado baja en la empresa o estén en situación de IT de larga duración.

^(*) La programación de cursos de Actualización se revisa anualmente adaptándola a las tendencias y necesidades de las empresas. En caso de solicitar ayudas de formación la empresa deberá facilitar a la documentación necesaria para poder realizar la tramitación correctamente.

Séptimo.-Si alguna de las personas adscritas al Bono por El Contratante realiza inscripciones a cursos y no asiste a los mismos, será penalizado con la pérdida del Bono para el inscrito, sin posibilidad de sustitución, salvo que comunique la no asistencia con 7 días de antelación al inicio del curso.

Octavo.- Cámara Valencia, a través de la Escuela de Negocios Lluís Vives se reserva el derecho de cancelación de cursos por razones operativas, que será siempre comunicada esta circunstancia a los inscritos con la antelación oportuna.

Noveno.- Que los firmantes del presente contrato garantizarán el cumplimiento de lo establecido en el Reglamento (UE) 2016/679 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 27 de abril de 2016, de protección de datos de carácter personal, asumiendo las obligaciones y responsabilidades que se derivan de la misma y de la suscripción del presente documento. Las partes adoptarán las medidas de índole técnica y organizativas necesarias que garanticen la seguridad de los datos y evite su alteración, pérdida, tratamiento o acceso no autorizado, habida cuenta del estado de la tecnología, la naturaleza de los datos almacenados y los riesgos a que están expuestos, ya provengan de la acción humana, del medio físico o natural.

Décimo.- El presente contrato entrará en vigor cuando tras la firma por las partes se confirme el ingreso del precio del Bono seleccionado, y tendrá una duración de un año, renovándose de forma automática por periodos anuales si no hubiera preaviso de alguna de las partes con un mes de antelación a la finalización del primer año o de cualquiera de sus prórrogas. A tal efecto, la empresa designa un número de cuenta para el giro de las domiciliaciones sucesivas.

Código IBAN: _____

Décimo primero.- Cualquier controversia derivada, directa o indirectamente, de la interpretación, aplicación, cumplimiento y ejecución del presente contrato, incluyendo cualquier disputa relativa a su existencia, validez o extinción, así como, en general, toda cuestión conexa con el mismo, será resuelta definitivamente mediante arbitraje de derecho o equidad, administrado por el Tribunal Arbitral de Valencia (Tribunal Arbitral del Ilustre Colegio de Abogados de Valencia TAV Fundación de la Comunidad Valenciana, con sede en Valencia, Plaza de Tetuán, nº 16) conforme a su Reglamento, siendo en todo caso aplicable la versión del mismo vigente en el momento de iniciarse dicho procedimiento. El arbitraje se decidirá por un solo árbitro y su lugar de celebración será la ciudad de Valencia (España), desarrollándose las actuaciones en la sede del Tribunal Arbitral de Valencia, comprometiéndose las mismas a cumplir el laudo y cualquier otra resolución que se dictare en el indicado procedimiento.

Valencia a ___ de _____ de 2018.

Por Cámara Valencia	Por El Contratante
	Firma y sello de la empresa
Jorge Linares Ferrán Director Gerente de Cámara Valencia	Fdo:

ANEXO I

Cursos Actualización

DIRECCIÓN, ORGANIZACIÓN Y PERSONAS	HORAS	FECHAS	DÍAS	PRECIO*
Mindfulness: una herramienta para gestionar el estrés ^{CE}	20	20/02/18 - 24/04/18	M	390€
Gestionar y Dirigir con éxito la Empresa: Elementos Clave ^{CE}	32	22/02/18 - 19/04/18	J	590€
Novedades en Materia Laboral 2017-2018	8	28/02/18 - 07/03/18	X	150€
Comunicar y Hablar en público ^{CE}	16	10/04/18 - 08/05/18	M	320€
Compliance Officer en la empresa	12	11/04/18 - 25/04/18	X	225€
El comité de Dirección: una pieza clave en la empresa ^{CE} ^{CE}	16	25/04/18 - 16/05/18	X	320€
Taller Práctico de Nóminas (Avanzado)	21	09/05/18 - 13/06/18	X	375€
Empresa Familiar 4.0: tradición, continuidad, futuro (IVEFA)	20	10/05/18 - 31/05/18	J	400€
Habilidades y Herramientas para Dirigir ^{CE}	28	17/05/18 - 28/06/18	J	520€
Entrenamiento en manejo de Competencias Emocionales en la empresa ^{CE}	16	05/06/18 - 26/06/18	M	300€
Mindfulness: una herramienta para gestionar el estrés ^{CE}	20	24/09/18 - 19/11/18	L	390€
Empresa Familiar 4.0: tradición, continuidad, futuro (IVEFA)	20	03/10/18 - 24/10/18	X	400€
El reto de construir equipos ^{CE}	16	16/10/18 - 06/11/18	M	320€

ECONÓMICO FINANCIERO

Finanzas Básicas para Directivos no Financieros	30	17/02/18 - 14/04/18	S	595€
Análisis de costes para la toma de decisiones ^{CE}	20	06/03/18 - 10/04/18	M	360€
Un paso más en Finanzas Básicas. Análisis Económico - Financiero ^{CE}	24	24/04/18 - 05/06/18	M	450€
El ABC de la Contabilidad	32	07/05/18 - 25/06/18	L	595€
Planificación Financiera y Gestión Presupuestaria ^{CE}	16	10/05/18 - 31/05/18	J	290€
La implantación de un sistema de costes en la empresa: ABC ^{CE}	16	22/05/18 - 12/06/18	M	290€
Fiscalidad Básica para tu negocio	12	06/06/18 - 20/06/18	X	230€
Análisis avanzado de estados financieros y elaboración de proyecciones ^{CE}	15	07/06/18 - 21/06/18	J	290€
Finanzas Básicas para Directivos no Financieros	32	24/09/18 - 19/11/18	L	595€
Taller práctico de Contabilidad Avanzada ^{CE}	24	18/10/18 - 29/11/18	J	450€
Excel para Controllers y Directores Financieros ^{CE}	20	23/10/18 - 20/11/18	M	360€
Control Económico Financiero y Control de Gestión ^{CE}	24	06/11/18 - 11/12/18	M	450€
Cierre del ejercicio 2018. Diagnóstico Económico Financiero	10	03/12/18 - 10/12/18	L	180€

MARKETING Y COMERCIAL

Las 4 redes sociales fundamentales en la empresa (Facebook, LinkedIn, Twitter e Instagram)	20	05/02/18 - 05/03/18	L	360€
Claves para ser un vendedor de éxito: Técnicas Actuales de Venta ^{CE}	25	23/02/18 - 06/04/18	V	495€
Dirige, organiza y gestiona tu equipo de ventas ^{CE}	30	26/02/18 - 23/04/18	L	550€
Marketing Digital	32	07/05/18 - 25/06/18	L	590€
Porque vender es mucho más: Las claves del sí. Cómo generar confianza en el cliente ^{CE}	20	25/05/18 - 15/06/18	V	400€
Negocia como un experto: Aborda con éxito tus negociaciones comerciales ^{CE}	20	01/06/18 - 22/06/18	V	400€
La importancia de medir para mejorar (SEO y Google Analytics)	12	26/09/18 - 17/10/18	X	220€
Claves para ser un vendedor de éxito: Técnicas Actuales de Venta ^{CE}	25	28/09/18 - 09/11/18	V	490€
Habilidades Comerciales para la Venta de Alto Rendimiento ^{CE}	25	29/10/18 - 26/11/18	L	495€

OPERACIONES	HORAS	FECHAS	DÍAS	PRECIO*
Buenas prácticas en la Gestión de Compras	24	12/02/18 - 26/03/18	L	450€
Gestión de almacenes: Aprovisionamientos y Stocks	20	22/02/18 - 22/03/18	J	390€
Lean Management. Eficiencia en la mejora de operaciones ^{CE}	30	02/03/18 - 27/04/18	V	600€
Six Sigma Green Belt: Eficiencia en la mejora de procesos	28	04/05/18 - 15/06/18	V	520€
Herramientas de mejora continua. Lean Manufacturing ^{CE}	30	07/05/18 - 11/06/18	L	600€
Planificación y programación de la producción ^{CE}	30	31/05/18 - 05/07/18	J	600€
Logística & Supply Chain Management ^{CE}	30	18/10/18 - 29/11/18	J	600€
El responsable de compras	20	05/11/18 - 03/12/18	L	390€

INTERNACIONAL

Desarrollo práctico e Integral de una operación de exportación: Analista EXPORT ^{CE}	40	08/05/18 - 10/07/18	M	790€
Los contratos más frecuentes y la aplicación del I.V.A. en las operaciones internacionales: Claves para evitar problemas comerciales y fiscales ^{CE}	16	22/05/18 - 12/06/18	M	300€
Conoce los trámites aduaneros en las operaciones de comercio exterior ^{CE}	20	16/10/18 - 13/11/18	M	400€
Operaciones triangulares: Otra modalidad de comercio exterior ^{CE}	20	26/10/18 - 30/11/18	V	400€
Créditos documentarios, mercado de divisas y financiación internacional ^{CE}	16	06/11/18 - 27/11/18	M	300€

TECNOLOGÍA PARA LOS NEGOCIOS

Herramientas colaborativas para trabajar en la nube: Google y Microsoft	12	07/03/18 - 21/03/18	X	220€
Reuniones y conferencias virtuales (Skype, Webex, GotoMeeting, Hangouts...)	5	03/04/18 - 03/04/18	M	100€
Diseño de Infografías: descubre el formato más compartido en las redes sociales	20	12/04/18 - 10/05/18	J	360€
Ciberseguridad en la empresa: recomendaciones para evitar riesgos informáticos	24	23/10/18 - 27/11/18	M	480€

INFORMÁTICA

Aplicaciones avanzadas de la hoja de cálculo Excel 2016	25	26/01/18 - 23/02/18	V	350€
Uso y manejo de la hoja de cálculo Excel 2016	25	27/01/18 - 24/02/18	S	325€
Aplicaciones avanzadas de la hoja de cálculo Excel 2016	25	03/03/18 - 21/04/18	S	350€
Tablas dinámicas con Excel 2016	8	11/05/18 - 18/05/18	V	120€
Uso y manejo de la hoja de cálculo Excel 2016	25	19/10/18 - 23/11/18	V	325€
PowerPivot: Business intelligence con Excel 2016	15	27/10/18 - 17/11/18	S	200€
Aplicaciones avanzadas de la hoja de cálculo Excel 2016	25	14/11/18 - 19/12/18	X	350€

IDIOMAS

Inglés de los Negocios ^{CE}	40	29/01/18 - 23/04/18	L	550€
Curso de Conversación en Inglés	20	03/03/18 - 14/04/18	S	300€
Inglés de los Negocios ^{CE}	40	07/05/18 - 09/07/18	L	550€
Inglés de los Negocios ^{CE}	40	01/10/18 - 10/12/18	L	550€

* Formación bonificable. Consulte su bonificación

ANEXO II

EMPRESA:	CIF:
----------	------

	DNI	APELLIDOS Y NOMBRE	E-mail	Va a solicitar las Ayudas de Formación (SI/NO)
1.				
2.				
3.				

Por El Contratante
Firma y sello de la empresa
Fdo: