

Enisa

EMPRENDEDORAS DIGITALES 2026



AYUDAS EMPRENDIMIENTO

Enisa
Información y trámite

Objetivo

Préstamos participativos de 25.000 a 1.500.000 €, sin garantías, para impulsar a **pymes con soluciones tecnológicas, en la que las mujeres tienen un papel de liderazgo**. La empresa debe estar **impulsada por mujeres** (que una o varias mujeres tengan participación relevante en el capital, en el equipo directivo o en el Consejo de Administración).

Beneficiarios

Pyme legalmente constituida en España, con personal jurídica propia y domicilio fiscal en territorio nacional, que cumplan estas condiciones:

- **Fondos propios**, al menos, iguales a la cuantía del préstamo solicitado.
- Pertenecer a **cualquier sector**, excepto inmobiliario y financiero.
- Contar con un **modelo de negocio** innovador, con ventajas competitivas.
- Presentar un **plan de negocio** sólido.
- Haber **depositado** cuentas del último ejercicio en el **Registro Mercantil**, y estar al corriente con Hacienda y Seguridad Social.
- Si solicitas más de 300.000 €, las cuentas deben ser auditadas.
- Cumplir el principio DNSH (no causar perjuicio al medioambiente).

Tipo de ayuda

- **Tipo de ayuda:** Préstamo.
- **Importe:** De 25.000 € a 1.500.000 €.
- **Tipo de interés:** Variable, en dos tramos:
 - Primer tramo: Euribor + diferencial.
 - Segundo tramo: Según rentabilidad.
- **Amortización:** Hasta 7 años.
- **Carencia:** Hasta 2 años.
- **Comisión de apertura:** Se aplicará un 0,5%.
- **Garantías:** No se requieren garantías reales ni personales. Evaluación basada en viabilidad del proyecto empresarial.

A tener en cuenta

- **No dilutivo:** El Préstamo Enisa **evita la dilución** de los socios: El préstamo de Enisa no participa del capital lo que permite a los socios conservar su participación.
- **Confianza para inversores:** Funciona como un sello de confianza que ayuda a atraer capital de business angels (inversores particulares) y entidades de capital riesgo.
- **No figura en CIRBE.**

Plazos e información

- Plazo de solicitud abierto.

