

Crecimiento global en B2B:

Cómo expandir tu negocio a nuevos mercados digitales



FECHA

30/06/2026 de 10:00 h. a 12:30 h.



DIRIGIDO A

Empresas de la Comunidad Valenciana con interés en ampliar su presencia internacional, identificar nuevas oportunidades de negocio B2B y conocer estrategias de comercio electrónico, logística y expansión en mercados exteriores.



OBJETIVOS

Esta jornada tiene como objetivo dar a conocer las oportunidades que ofrece el comercio electrónico B2B para la expansión internacional de las empresas, proporcionando una visión práctica sobre las estrategias, herramientas digitales y soluciones logísticas que facilitan el acceso a nuevos mercados. Asimismo, se compartirán experiencias reales de internacionalización y se fomentará la generación de contactos y oportunidades de negocio dentro del ecosistema B2B internacional.



CONTACTA CON NOSOTROS

Ana Albert
Tel. 963 103 915
aalbert@camaravalencia.com



LUGAR

Salón de Actos
Sede Central Cámara Valencia
Poeta Querol, 15
46002 Valencia



PROGRAMA

- 09:45 h. **Recepción de asistentes**
- 10:00 h. **Bienvenida institucional y visión del ecosistema B2B internacional**
Sra. D^a. Luz Martínez,
Directora Área Internacional Cámara Valencia
- 10:15h. **Conclusiones del estudio eCommerce B2B: oportunidades para crecer a nivel global**
Sr. D. Jorge González,
Director de Desarrollo en Ágora Digital
- 10:30h. **Palancas clave para crecer en mercados internacionales B2B**
Sra. D^a. Cristina Martínez Beamud,
Directora de Expansión, Redflexión Consultores, Partner oficial en España de Alibaba.com

Sr. D. Nuno Martins,
Marketing Manager, DHL Express
- 11:00h. **Historias reales de expansión: cómo crecer en mercados internacionales**
Caso 1. Disumtec
Sr. D. Javier Macia,
CEO de Disumtec.com
- 11:30h. **Q&A con el público**
- 12:00h. **Espacio de networking: conectando el ecosistema B2B**